



松森社長 今月のメッセージ

繁忙期のスタートだ！お客様に安心感動笑顔で売り上げアップしよう。そして店の入口部分に必ず魅力あるコメントを掲示しよう！集客力の弱い店は入口部分に何も工夫がない！！

前向きな 姓名判断

姓名判断はお名前によって
は良い画数ではない方もいま
す。不安を煽る商売は厳禁な
ので前向きな姓名判断でお客
様に満足して頂きましょう。



天格 11 人格 19 地格 16

中 村 敬 斗

外格 8 総格 27

- 総格は 27 画で強い意志と正義感を持ち、困難を超える意欲があります。
- 天格は 11 画で、生まれながらの人を引っ張るリーダーシップがあります。
- 人格は 19 画で、悠然とした包容力と、柔軟性が本質として備わっています。
- 地格は 16 画で、周囲に誠実に向かい、相手を支える素顔があります。

令和八年 9月九星気学

九紫火星 八白土星 七赤金星 六白金星 五黄土星 四緑木星 三碧木星 二黒土星 一白水星

先月からの勢いで様々な面で進展を得そうな月です。運氣が強いので強引になることは避け、攻めより守りに徹した方が良いでしょう。責任感がある行動や柔軟な対応、思慮深い姿勢が大切になります。

今まで励んでいた物事が結実を見せはじめる時です。強い運氣の月で、周囲からの引立てや支援を得て、飛躍的な成果が期待できそうです。但し強引な態度は反感を買うので謙虚な姿勢を忘れずに。

交際面は良好で、新しい出会いや交際、会食やレジャーなどの楽しみが増える一方で、金銭的トラブルが生じやすい暗示もあります。軽はずみな言動は争いに発展しかねないので、充分注意しましょう。

転身や転職などの変化を求めたくなる月ですが、衝動的に動く方向性を誤ってしまうので、観点を变えて改善すべき部分を修正を行う方が良好を得られそうです。客観的な視点が必要な月です。

名誉や名声、昇進や栄転などが暗示されます。一時的に華やかになる一方で、仕事上のトラブルなどから周囲との距離が離れがちになりそうです。出費などの無駄遣いをせず、節制を心掛けましょう。

運氣は低迷期に入り、予想外の困難が暗示される月です。精神的、肉体的にも苦勞が絶えない月ですが、スキルアップには適した月なので、自己研鑽に励み、自分自身を磨くことが大切です。

運氣はまだ本調子ではありませんが、地道に研鑽を積むには適した月です。今蓄えた実力は今後訪れる好運期にかけがえのない財産として花を開くでしょう。明確な目標に向かって進みましょう。

運氣は本格的に上昇期に入ります。日頃の努力が認められ、発展や成長の氣に満ちてくる月です。早合点や軽率な言動などは自らの足を引っ張る原因になりますので慎重に行動することが吉です。

運氣は旺盛で諸事順調に進展する月です。公私ともに多忙で、利益や信用が自ずと高まる傾向にあります。先送りや優柔不断な対応などは不信感を高める要因になるので注意が必要です。

9月の販促 カレンダー

1		17	
2		18	
3		19	
4	大安	20	彼岸入り 大安
5		21	敬老の日
6		22	国民の休日
7		23	秋分の日
8		24	
9		25	
10	大安	26	彼岸明け 大安
11		27	
12		28	
13		29	
14	大安	30	
15			
16			

年賀状予約注文取り

喪中はがき

カレンダー販売

年賀状予約注文取り

敬老の日向け
シニア層販促

10/1
印鑑供養祭

印章業としての 知識を高めよう

お客様に手彫り印鑑などの高額品を販売する場合は商品の付加価値を伝えることが重要です。

金運や仕事運を高め、願いの達成をサポートしてくれる石として高い人気を誇るタイガーアイは古くより虎の眼のごとく『すべてを見通す眼』と信じられてきました。その『眼』のパワーは洞察力を高め、物事の本質を見抜き、災厄を退け、成功をもたらすといわれ、靈力を授けるとして時の権力者たちが護符として珍重して来た石です。



虎目石

客単価を上げる 工夫をしよう！

売上は客数×客単価ですが、傾向として繁盛店は客単価が高く、苦戦店は客単価が低くなっています。これは単純に安いものが売れているから売上も低いという事ですが、その他様々な要因が重なった末の結果です。

客単価を上げる策を考えて実行していき繁盛店を目指しましょう。客単価5,500円以上が一般的目安です。

ワンランク上の商品を

知識を伴った商品説明をすれば、納得してワンランク上の商品をお買上げ頂けます。商品の良さや違いを根拠をしっかりと持った商品説明をする事によって説得力が生まれ信頼され購買につながります。

関連商品の提案を

ご住所の移転に伴いゴム印を作りに来た方には、他にも名刺、封筒、移転の挨拶状などの需要が予想されます。関連商品は時間が経つと流れるケースが多いのでその場でまとめて決める必要があります。

高額売上を確実に取る！

既に提出した見積書を放置し、結果取れない店が多いです。高額取引の場合は先方も慎重になりますが、中間でのフォローなどがあれば、仮に問題点があっても解消される事があり受注につながります。頻繁に連絡を。

お客様の要望を聞き出す

女性が印鑑をお求めに来店された場合、全てご自身のものとは限りません。誰が使うのかをまず聞き出し、その内容に沿った提案をしましょう。お子さんへのギフトなどの場合は高単価が望めます。

ホームページの 提案・受注を！

ホームページの受注は固定客化につながり、他の注文にも繋がります。会社設立セット販売時には必ず提案紹介しましょう。また、古いホームページを使っている企業などにも積極的に提案しましょう。



SANBY STAMP SCALE eric

サンビーさんから STAMP SCALE eric が発売されました。手帳などにはんこを押す際ズレない様に個性のかわいい定規です。けっこう便利なアイテムです。上代は 825 円です。

9月は、年末に向けての準備の最終段階です。一年の総決算ともいべき年末商戦に対し、販促活動を増やし、一人でも多く顧客を獲得するように努力しましょう。お客様の視点に立ち効果的な行動を心掛けましょう。