

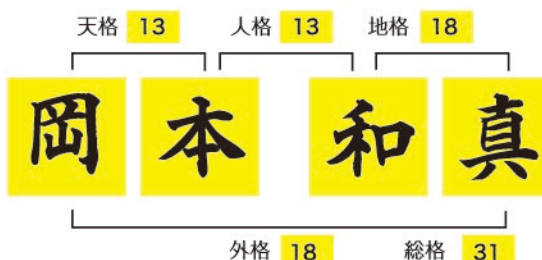


松森社長 今月のメッセージ

繁忙期のスタート。稼ぐ力を身に付ける事が大事だ！
 稼ぐ力を身に付けないと収入はアップしない 笑顔第一に接客して売り上げアップだー！

前向きな 姓名判断

姓名判断はお名前によって
 は良い画数ではない方もいま
 す。不安を煽る商売は厳禁な
 ので前向きな姓名判断でお客
 様に満足して頂きましょう。



- 総格は 31 画なので、誠実さと温厚な性質を持ち、大器晩成型です。
- 天格は 13 画なので、得意な分野で名声を高めて活躍する運を持ちます。
- 人格は 13 画なので、積極的で、即断即決が得意なタイプです。
- 地格は 18 画なので、独立心が旺盛で、忍耐強く負けず嫌いです。



令和八年 三月九星気学

九紫火星	八白土星	七赤金星	六白金星	五黄土星	四緑木星	三碧木星	二黒土星	一白水星
運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。	運気は好調で、物心両面で満足出来る月です。しかし、金銭面や交際面などで相当な困難が予想され、思いも掛けない不測の事態が生じる恐れがあるので常に警戒は必要です。胃腸の変化に要注意。

暦注・選日とは

選日とは、暦注の中で雑節、年中行事などに含まれない総称して言います。吉凶の判断などに主に用いられます。

不成就日

不成就日は、物事がうまくいかないと言われる凶日です。新しいことの開始や重要な決断は避けるべきとされています。約8日間隔で訪れるため、比較的良好な凶日です。昔の古代中国の陰陽五行思想や仏教の考え方に関連するとされ、平安時代から日本で用いられてきました。この日は、願い事が叶わないとされています。結婚や引越などは避けた方が良いでしょう。



3月の販促カレンダー

①		17	大安 彼岸入り
2		18	WBC決勝
3	ひなまつり	19	あなまえスタンプ 新入学準備
4		20	春分の日
5	大安	21	
6	WBC開幕	22	大安
7		23	彼岸明け
8		24	
9		25	
10		26	
11	大安	27	
12		28	大安
13		29	
14	ホワイトデー	30	
15		31	
16			

印章業としての 知識を高めよう

お客様に手彫り印鑑などの高額品を販売する場合は商品の付加価値を伝えることが重要です。

黄水晶(シトリン)は、柑橘類の果物であるシトロンの果実の色から来ています。黄水晶は「富・繁栄」の意味で、大変貴重な石です。また、あらゆるものにエネルギーを与える「太陽」を象徴する石です。陽気で快活な生命力に満ち、自信と勇気を与えてくれます。更に黄色が財運をあらわします。まばゆい陽光のようなビタミンカラーは生命力の象徴。人間関係の調和やコミュニケーションをサポートします。



売上目標達成するには

各店舗それぞれで売上目標は違うと思います。売上目標とは店舗を運営していくにあたり適正な利益が出て、継続して運営出来、収支で黒字になる売上数字です。収支で赤字だと運営できません。



1日の売上目標を立てよう。

1ヶ月の営業日が仮に25日の場合200万達成する為には1日の目標は80,000円。300万達成する為には120,000円が必要です。毎日の売上目標を意識することで客単価が上がり、全体売上も上がります。売上数字は浮き沈みもありますが、この数字を意識しましょう。

1週間の目標を立てよう。

1日の目標を立て、日々意識高く運営していても数字の浮き沈みは避けられません。1週間の目標を立ててターゲットで考えることも必要です。200万なら1週間の売上目標は500,000円、300万の場合は750,000円です。日々売上目標を意識しましょう。

10日毎に途中経過を確認。

10日毎に売掛金も含めた現在の見込み売上を確認します。全て足した金額を営業日の日割りで割って今の推移ならどの位の月間売上になるかを確認しましょう。不足しているようなら今後のお客様への対応なども工夫が必要です。

顧客満足度を高めよう。

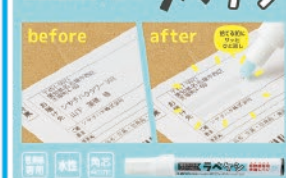
数字ばかりに気にと取られてしまうとお客様が置き去りになります。我々は常に顧客満足度を高める努力をしなければいけません。満足度が低い店舗は業種問わず繁盛店はないです。お客様のご要望通り、あるいはそれ以上の商品を提供することでファンになってくれます。

ホームページの 提案・受注を！

ホームページの受注は固定客化につながり、他の注文にも繋がります。会社設立セット販売時には必ず提案紹介しましょう。また、古いホームページを使っている企業などにも積極的に提案しましょう。



シャチハタ 字消しペンラベケシ



シャチハタさんから字消しペンラベケシが発売されました。感熱紙の宛名ラベルやレシートの文字をなぞるだけで無色化し、消すことができます。塗ってそのまま廃棄できるので、ラベルを破いたり、シュレッダーにかけの手間がありません。実に画期的な商品ですね。上代は495円です。

3月は重要な繁忙期です。卒業、入学、入社、異動など人が動く時期なので印章業としては勝負の月です。しっかりと販促活動を行って認知してもらうのは勿論ですが、価値をお客様に伝え良い商品を選んで頂くのが大切です。